



Masters Profesionales

Master en Importaciones y Exportaciones



INESEM
BUSINESS SCHOOL

INESEM BUSINESS SCHOOL

Índice

Master en Importaciones y Exportaciones

1. Sobre INESEM

2. Master en Importaciones y Exportaciones

[Descripción](#) / [Para que te prepara](#) / [Salidas Laborales](#) / [Resumen](#) / [A quién va dirigido](#) /

[Objetivos](#)

3. Programa académico

4. Metodología de Enseñanza

5. ¿Por qué elegir INESEM?

6. Orientación

7. Financiación y Becas

SOBRE INESEM BUSINESS SCHOOL



INESEM Business School como Escuela de Negocios Online tiene por objetivo desde su nacimiento trabajar para fomentar y contribuir al desarrollo profesional y personal de sus alumnos. Promovemos ***una enseñanza multidisciplinar e integrada***, mediante la aplicación de ***metodologías innovadoras de aprendizaje*** que faciliten la interiorización de conocimientos para una aplicación práctica orientada al cumplimiento de los objetivos de nuestros itinerarios formativos.

En definitiva, en INESEM queremos ser el lugar donde te gustaría desarrollar y mejorar tu carrera profesional. ***Porque sabemos que la clave del éxito en el mercado es la "Formación Práctica" que permita superar los retos que deben de afrontar los profesionales del futuro.***



Master en Importaciones y Exportaciones



DURACIÓN	1500
PRECIO	1895 €
MODALIDAD	Online

Entidad impartidora:



INESEM
BUSINESS SCHOOL

Programa de Becas / Financiación 100% Sin Intereses

Titulación Masters Profesionales

- Titulación Expedida y Avalada por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales. "Enseñanza No Oficial y No Conducente a la Obtención de un Título con Carácter Oficial o Certificado de Profesionalidad."

Resumen

El Master en Importaciones y Exportaciones es relevante en el mercado actual debido a la creciente importancia del comercio exterior en las estrategias de desarrollo de negocio a nivel internacional. Este master aborda aspectos clave como la generación y gestión del plan de comercio internacional, las importaciones y exportaciones. Al elegir esta formación, el alumnado obtendrá conocimientos aplicables para acelerar negocios a través del comercio con instituciones internacionales, tratando la legislación aduanera en la Unión Europea y exterior, el régimen fiscal, logística, gestión operativa de compraventa y organización de operaciones. El alumnado sabrá desarrollar relaciones comerciales con otros países.

A quién va dirigido

Este Master en Importaciones y Exportaciones es ideal para profesionales de la logística, profesionales de comercio exterior y desarrollo empresarial, profesionales de la internacionalización y recién titulados/as. También para aquellas personas interesadas en especializarse en el comercio internacional y busquen mejorar sus capacidades de importación y exportación.

Objetivos

Con el Masters Profesionales **Master en Importaciones y Exportaciones** usted alcanzará los siguientes objetivos:

- Conocer los conceptos básicos del comercio internacional.
- Estudiar la legislación aduanera en la Unión Europea.
- Aprender los métodos de exención e imputación de la doble imposición internacional.
- Identificar los contratos de compraventa en el ámbito internacional.





¿Y, después?

Para qué te prepara

Este Master en Importaciones y Exportaciones te da la oportunidad de conocer las nuevas tendencias en el mundo del comercio exterior dentro de la empresa y trabajar estrategias concretas de importación-exportación. Tendrás la oportunidad de aprender cómo aplicar la internacionalización a los impuestos, el derecho internacional y las operaciones y, por supuesto, aprender de los errores comunes y las mejores prácticas.

Salidas Laborales

Las oportunidades de empleo para los graduados/as del Master en Importaciones y Exportaciones incluyen puestos como especialistas en desarrollo de negocios, líderes de expansión internacional, gerentes de cuentas clave, gerentes de proyectos, emprendedores/as de startups, tecnólogos en logística y consultores/as y asesores/as de estrategia.

¿Por qué elegir INESEM?



Módulo 1. **El comercio internacional**

Módulo 2. **Gestión aduanera y fiscalidad del comercio exterior**

Módulo 3. **Logística y operaciones internacionales**

Módulo 4. **Información y gestión operativa de la compraventa internacional**

Módulo 5. **Régimen jurídico del comercio internacional**

Módulo 6. **Métodos de financiación y tributación en el comercio internacional**

Módulo 7. **Proyecto fin de master**

Módulo 1. El comercio internacional

Unidad didáctica 1. La contratación internacional

1. La contratación internacional: introducción
2. Los principios sobre los contratos internacionales
3. Concepto, elementos y clasificación del contrato internacional
4. Formación del contrato
5. Cumplimiento del contrato
6. Cláusulas contractuales

Unidad didáctica 2. Compraventa internacional

1. La compraventa internacional: aspectos de interés
2. Libertades comunitarias: la libre circulación de mercancías
3. La Lex Mercatoria
4. La Convención de Viena de 1980 aplicada a la compraventa internacional
5. Los INCOTERMS

Unidad didáctica 3. Aspectos básicos del seguro en el comercio internacional

1. Conceptos: seguro, franquicia, prima, sobreprima, extorno, reaseguro, coaseguro
2. Clasificación de los seguros en operaciones de comercio internacional
3. Fases del seguro: riesgo, siniestro, daño
4. Elementos intervinientes en el contrato de seguro
5. Derechos y obligaciones de las partes
6. Tipos de pólizas
7. Duración de cobertura de la póliza: principio y fin de la operación

Unidad didáctica 4. El sistema aduanero y la normativa de comercio internacional

1. Concepto y función de aduanas
2. Territorio Aduanero. Territorio Aduanero de la Unión
3. Operadores
4. Mercancías comunitarias y no comunitarias
5. Derecho Aduanero
6. Regímenes comerciales y administrativos

Unidad didáctica 5. Gestión de documentos aduaneros

1. Documento único administrativo
2. Cumplimentación del DUA
3. Presentación
4. Documentos que deben presentarse junto al DUA
5. Rectificación e invalidación de declaraciones
6. Comprobación de las declaraciones
7. Sistema Estadístico. INTRASTAT
8. Aplicación de Internet y del sistema de transmisión electrónica de datos

Unidad didáctica 6. Los servicios portuarios básicos

1. Principales operaciones portuarias
2. Principales servicios portuarios

Unidad didáctica 7. Empresa cliente: navieras

1. Empresas Cliente: Navieras

Unidad didáctica 1.

La aduana y el ámbito territorial de aplicación

1. Conceptos generales sobre Aduanas
2. El Arancel
3. El Origen Aduanero
4. El Valor en Aduana
5. INCOTERMS - Internacional Commerce Terms

Unidad didáctica 2.

La legislación aduanera en la unión europea

1. Fuentes del Derecho
2. Prevalencia del Derecho Aduanero Europeo sobre el Interno
3. Ámbito de Aplicación del Código Aduanero de la Unión: el Territorio Aduanero de la Unión
4. La Política Común y los Acuerdos comerciales
5. La Tributación exterior en Canarias, Ceuta y Melilla

Unidad didáctica 3.

Introducción de las mercancías en el territorio aduanero de la unión (tau)

1. La declaración sumaria de entrada
2. Presentación, descarga y examen de las mercancías
3. Depósito temporal de las mercancías
4. Inclusión de las mercancías
5. Despacho centralizado

Unidad didáctica 4.

Regímenes aduaneros: regímenes especiales

1. Introducción: Disposiciones comunes a los Regímenes aduaneros
2. Régimen de tránsito
3. Régimen de depósito: depósito aduanero y zonas francas
4. Destinos especiales: importación temporal y destino final
5. Perfeccionamiento: activo y pasivo

Unidad didáctica 5.

Despacho de la libre práctica

1. Regímenes a la libre práctica
2. Exención de derechos a la importación: mercancías de retorno y mercancías incluidas con anterioridad en el régimen de perfeccionamiento activo (Art. 205 CAU)
3. Justificación de la exención de los derechos a la importación
4. Exención del IVA a la importación en el régimen de libre práctica

Unidad didáctica 6.

Control de las mercancías

1. Gestión de riesgos y controles aduaneros
2. La comprobación de las declaraciones aduaneras
3. Control posterior al levante
4. Conservación de datos y documentos
5. Otros controles aduaneros

Unidad didáctica 7.

Salida de las mercancías del territorio aduanero

1. Formalidades de salida de las mercancías del tau
2. Exportación y reexportación de las mercancías
3. Declaración sumaria de salida
4. Notificación de reexportación

Unidad didáctica 8.

La deuda aduanera

1. El nacimiento de la deuda aduanera
2. Garantía de la deuda aduanera
3. Cálculo del importe de los derechos de importación o de exportación
4. Extinción de la deuda aduanera: pago, suspensión del plazo de pago, aplazamiento del pago
5. Devolución y condonación de los derechos

Módulo 3.

Logística y operaciones internacionales

Unidad didáctica 1.

Logística empresarial

1. Introducción a la logística
2. El flujo de bienes y servicios
3. Servicio al cliente y logística
4. Logística, integración y estrategia
5. El sistema logístico
6. Internacionalización de la empresa
7. Optimización de la corriente de bienes y servicios
8. Documentación de la logística

Unidad didáctica 2.

El almacén en la cadena logística

1. El almacén en la cadena logística: Introducción
2. Funciones del almacén
3. Principales áreas del almacén
4. Tipos de almacenes
5. Regímenes de almacenamiento comercial

Unidad didáctica 3.

Aprovisionamiento comercial

1. Logística de aprovisionamiento
2. El proceso de aprovisionamiento
3. Métodos de aprovisionamiento

Unidad didáctica 4.

Las mercancías

1. Las mercancías: características
2. Envasados usuales
3. Selección, clasificación y manipulación de las mercancías

Unidad didáctica 5.

Entrada de mercancías

1. Entrada de la mercancía
2. Etiquetado e identificación de mercancías
3. Tratamiento por rotura o desperfectos de las mercancías

Unidad didáctica 6.

Estructura del almacén

1. Función de almacenaje
2. Métodos de asignación de zonas de almacenaje
3. Separación o clasificación de los paquetes
4. Almacenamiento de productos

Unidad didáctica 7.

Tratamiento de las mercancías para su expedición

1. El tratamiento de las mercancías para su expedición: Introducción
2. Salida de las mercancías
3. El muelle de carga

Unidad didáctica 8.

La carga y el transporte

1. Carga del elemento de transporte: Introducción
2. Métodos de carga en los muelles
3. La carga del vehículo
4. Precintado del vehículo

Unidad didáctica 9.

Sostenimiento básico del almacén

1. Sostenimiento del almacén: Introducción
2. Productos utilizados para la limpieza y desinfección del almacén
3. Limpieza y desinfección del almacén
4. Limpieza y desinfección de equipos y maquinaria utilizados

Unidad didáctica 10.

Elementos e historia del comercio internacional

1. ¿Qué es el Comercio Internacional?
2. Historia del Comercio Internacional
3. Beneficios del Comercio Internacional para las organizaciones
4. Importaciones y exportaciones
5. Actores del Comercio Internacional

Unidad didáctica 11.

Componentes del comercio internacional

1. Tipos de empresas en Comercio Internacional
2. El empresario individual: características y actividad
3. El empresario social: tipos y actividad
4. Las sociedades en el ámbito del Comercio Internacional
5. Funcionamiento y colaboración de sociedades internacionales
6. Sociedades en la Unión Europea

Unidad didáctica 12.

Organizaciones internacionales públicas y privadas

1. Concepto y gestión de los organismos internacionales
2. Naciones Unidas, OMC y otros organismos de gestión del Comercio Internacional
3. Entidades internacionales para la cooperación económica

Unidad didáctica 13.

Regulación del comercio internacional en España

1. Aranceles, aduanas, importación y exportación en España
2. Normativa de la Unión Europea influyente en el Comercio Internacional en España
3. Marco de la política comercial multilateral

Módulo 4.

Información y gestión operativa de la compraventa internacional

Unidad didáctica 1.

Marco económico, político y jurídico del comercio internacional

1. Comercio interior, exterior e internacional
2. El sector exterior español
3. Balanza de Pagos y otras magnitudes macroeconómicas
4. Organismos Internacionales
5. La integración económica regional. Principales bloques económicos
6. La Unión Europea

Unidad didáctica 2.

Barreras y obstáculos a los intercambios comerciales internacionales

1. Barreras arancelarias
2. Barreras no arancelarias
3. Medidas de defensa comercial

Unidad didáctica 3.

Fuentes de información en el comercio internacional

1. Información de comercio internacional:
2. Canales y fuentes de información en el comercio internacional:
3. Buscadores y bases de datos online en el comercio internacional
4. Gestión de la información de comercio internacional

Unidad didáctica 4.

Búsqueda y gestión de clientes y proveedores en comercio internacional

1. Localización y búsqueda de clientes/proveedores internacionales
2. Clasificación de los clientes/proveedores y criterios de organización
3. Tipos de archivos de los clientes/proveedores
4. Confección de fichas y bases de datos de clientes y proveedores
5. Control de clientes/proveedores
6. Creación de sistema de alertas de nuevos clientes/proveedores
7. Reclamaciones en las operaciones de compraventa internacional

Unidad didáctica 5.

Condiciones de la compraventa internacional

1. Operaciones de compraventa internacional
2. Cláusulas generales del contrato de compraventa internacional
3. Condiciones de entrega en el comercio internacional (INCOTERMS)
4. Interpretación práctica de cada INCOTERM

Unidad didáctica 6.

Elaboración de ofertas en comercio internacional

1. Proceso comercial en las operaciones de compraventa internacional
2. Oferta internacional
3. Elementos de la tarifa de precios
4. Presentación de la tarifa

Unidad didáctica 7.

Gestión de pedidos y facturación en el comercio internacional

1. Proceso documental de la operación comercial
2. Orden de pedido
3. Preparación del pedido. Lista de contenido
4. Factura proforma
5. Factura comercial

Unidad didáctica 8.

Aplicaciones informáticas en gestión administrativa del comercio internacional

1. Aplicaciones generales, función y utilidades
2. Aplicaciones específicas: descripción, funciones y utilización

Unidad didáctica 1.

El contrato en comercio internacional

1. Concepto, factores y riesgo de la contratación internacional
2. Convenios y principios de la contratación internacional
3. Componentes y tipos de contrato internacional
4. Etapas del contrato internacional
5. Incumplimiento y tiempos del contrato
6. Tipos de cláusulas en la contratación internacional

Unidad didáctica 2.

Derecho internacional privado en el comercio internacional

1. Introducción al derecho internacional privado
2. Encuadre del Comercio Internacional en la legislación estatal
3. Desarrollo legal del Convenio de Roma de 1980 y del Reglamento de Roma I
4. Régimen jurídico del Reglamento de Roma I
5. Normas imperativas para el Comercio Internacional

Unidad didáctica 3.

Los contratos de compraventa en el ámbito internacional

1. Concepto y modalidades de compraventa internacional
2. Libertad de comercio en la Unión Europea
3. UNCITRAL y regulación de la Lex Mercatoria
4. La compraventa internacional según la Convención de Viena de 1980
5. Concepto, tipos y aplicación práctica de INCOTERMS

Unidad didáctica 4.

Regulación de propiedad y competencia en comercio internacional

1. Regulación internacional para los tipos de propiedad industrial
2. Regulación internacional para los tipos de propiedad intelectual
3. Características y alcance internacional de la competencia desleal
4. Regulación jurídica de defensa de la competencia

Unidad didáctica 5.

Contratos fundamentales en las operaciones internacionales

1. Clases de contratos para la intermediación en el Comercio Internacional
2. Clasificación de contratos para el transporte internacional
3. Contratos para leasing, factoring y financiación internacional
4. Seguros en las operaciones internacionales

Unidad didáctica 6.

Métodos de resolución de conflictos en comercio internacional

1. Tipos de resolución de conflictos del Comercio Internacional
2. Resolución del conflicto a través de la jurisdicción estatal
3. El arbitraje como mecanismo para resolución de conflictos en Comercio Internacional
4. Intervención judicial en los procesos de arbitraje

Unidad didáctica 1.

Formas de pago en transacciones internacionales

1. Tipología de los medios de pago
2. Factores influyentes para la elección de la forma de pago
3. Regulación del cheque para pagos internacionales
4. Regulación de transferencias bancarias para pagos internacionales
5. Regulación de las órdenes de pago documentarias
6. Regulación de los créditos documentarios
7. Proceso de gestión de la remesa bancaria

Unidad didáctica 2.

Métodos de financiación en comercio internacional

1. Funcionamiento y estructura del mercado de divisas
2. Créditos para exportaciones e importaciones
3. Elección de divisas para la financiación
4. Seguro de protección ante el riesgo de cambio de divisa

Unidad didáctica 3.

Apoyo financiero para el comercio internacional

1. Organismos públicos de financiación
2. Tipos de desgravaciones por operaciones internacionales
3. Áreas con regímenes fiscales especiales

Unidad didáctica 4.

Iva en operaciones nacionales e internacionales

1. Concepto y desarrollo del IVA
2. Aplicación del IVA según las delimitaciones del hecho imponible
3. Tipos de operaciones exentas y no sujetas
4. Clasificación de casos para devengo del IVA
5. Tipos de repercusión del IVA en el sujeto pasivo
6. Tipos de gravámenes según la base imponible
7. Cuotas deducibles y devoluciones de IVA
8. Regulación para la liquidación del impuesto
9. Regímenes especiales del IVA

Unidad didáctica 5.

Aplicación del iva en operaciones de importación y exportación

1. Aplicación de IVA en las importaciones
2. Aplicación de IVA en las exportaciones

Unidad didáctica 6.

Doble imposición en operaciones internacionales

1. Inicio y causas de la doble imposición
2. Desarrollo y consecuencias de la doble imposición internacional
3. Métodos de exención e imputación de la doble imposición internacional

Unidad didáctica 7.

Código aduanero de la unión europea

1. Disposiciones del código
2. Regulación y gestión del código aduanero
3. Gestión de aranceles en el código aduanero
4. Origen y gestión de la deuda aduanera
5. Proceso legal para la recepción de mercancías en la aduana
6. Régimen de despacho a libre práctica
7. Regímenes especiales en el código aduanero
8. Envío de mercancía desde la zona de aduana

Unidad didáctica 8.

Tramitación y documentación en comercio internacional

1. Aspectos básicos de la documentación
2. Tipo de documentos para la tramitación integral de operaciones internacionales
3. Fases fundamentales para la gestión de la documentación

Módulo 7. Proyecto fin de master

metodología de aprendizaje

La configuración del modelo pedagógico por el que apuesta INESEM, requiere del uso de herramientas que favorezcan la colaboración y divulgación de ideas, opiniones y la creación de redes de conocimiento más colaborativo y social donde los alumnos complementan la formación recibida a través de los canales formales establecidos.



Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno comienza su andadura en INESEM Business School a través de un campus virtual diseñado exclusivamente para desarrollar el itinerario formativo con el objetivo de mejorar su perfil profesional. El alumno debe avanzar de manera autónoma a lo largo de las diferentes unidades didácticas así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes.

El equipo docente y un tutor especializado harán un *seguimiento exhaustivo*, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

Nuestro sistema de aprendizaje se fundamenta en *cinco pilares* que facilitan el estudio y el desarrollo de competencias y aptitudes de nuestros alumnos a través de los siguientes entornos:

Secretaría

Sistema que comunica al alumno directamente con nuestro asistente virtual permitiendo realizar un seguimiento personal de todos sus trámites administrativos.

Campus Virtual

Entorno Personal de Aprendizaje que permite gestionar al alumno su itinerario formativo, accediendo a multitud de recursos complementarios que enriquecen el proceso formativo así como la interiorización de conocimientos gracias a una formación práctica, social y colaborativa.

Revista Digital

Espacio de actualidad donde encontrar publicaciones relacionadas con su área de formación. Un excelente grupo de colaboradores y redactores, tanto internos como externos, que aportan una dosis de su conocimiento y experiencia a esta red colaborativa de información.

Webinars

Píldoras formativas mediante el formato audiovisual para complementar los itinerarios formativos y una práctica que acerca a nuestros alumnos a la realidad empresarial.

Comunidad

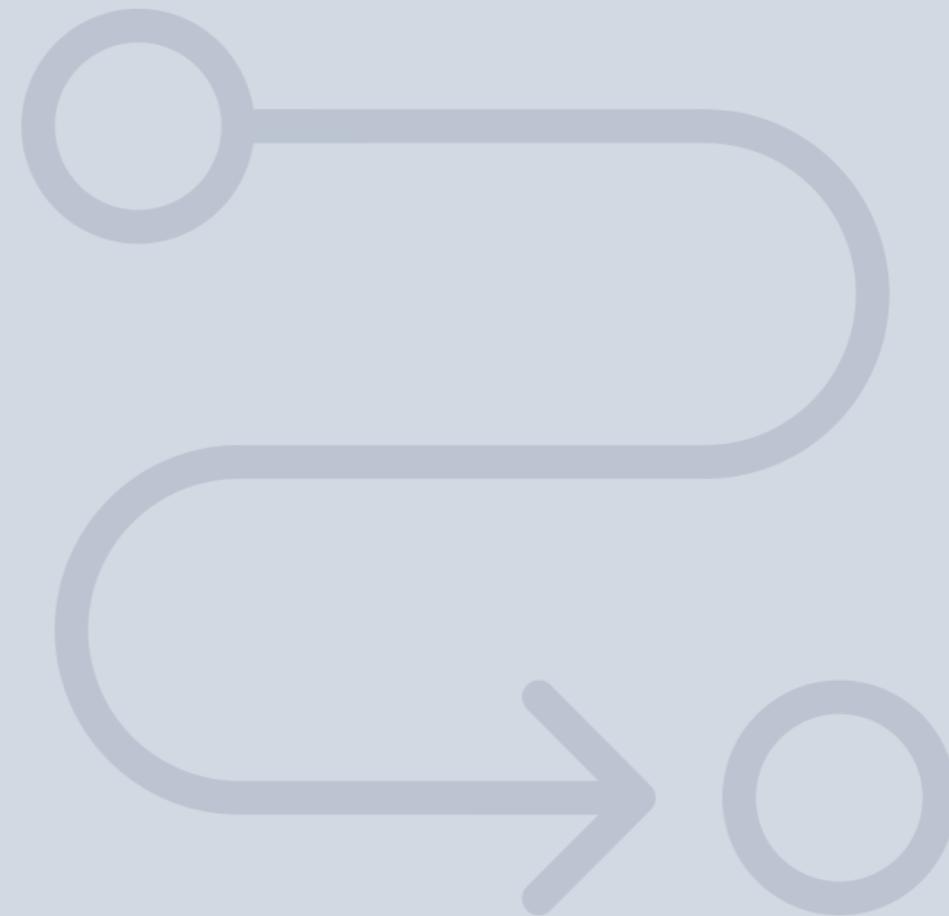
Espacio de encuentro que permite el contacto de alumnos del mismo campo para la creación de vínculos profesionales. Un punto de intercambio de información, sugerencias y experiencias de miles de usuarios.





SERVICIO DE **Orientación** de Carrera

Nuestro objetivo es el asesoramiento para el desarrollo de tu carrera profesional. Pretendemos capacitar a nuestros alumnos para su adecuada adaptación al mercado de trabajo facilitándole su integración en el mismo. Somos el aliado ideal para tu crecimiento profesional, aportando las capacidades necesarias con las que afrontar los desafíos que se presenten en tu vida laboral y alcanzar el éxito profesional. Gracias a nuestro Departamento de Orientación de Carrera se gestionan más de 500 convenios con empresas, lo que nos permite contar con una plataforma propia de empleo que avala la continuidad de la formación y donde cada día surgen nuevas oportunidades de empleo. Nuestra bolsa de empleo te abre las puertas hacia tu futuro laboral.



Financiación y becas

En INESEM

Ofrecemos a nuestros alumnos facilidades económicas y financieras para la realización del pago de matrículas,

todo ello
100%
sin intereses.

INESEM continúa ampliando su programa de becas para acercar y posibilitar el aprendizaje continuo al máximo número de personas. Con el fin de adaptarnos a las necesidades de todos los perfiles que componen nuestro alumnado.



20%

Beca desempleo

Para los que atraviesen un periodo de inactividad laboral y decidan que es el momento idóneo para invertir en la mejora de sus posibilidades futuras.

15%

Beca emprende

Nuestra apuesta por el fomento del emprendimiento y capacitación de los profesionales que se han aventurado en su propia iniciativa empresarial.

10%

Beca alumnos

Como premio a la fidelidad y confianza de los alumnos en el método INESEM, ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.

Masters Profesionales

Master en Importaciones y Exportaciones

Impulsamos tu carrera profesional



INESEM
BUSINESS SCHOOL

www.inesem.es



958 05 02 05 formacion@inesem.es

Gestionamos acuerdos con más de 2000 empresas y tramitamos más de 500 ofertas profesionales al año.
Facilitamos la incorporación y el desarrollo de los alumnos en el mercado laboral a lo largo de toda su carrera profesional.